

## **NBD Biblion zoekt Growth Hacker**

Wij bieden jou de ruimte en vrijheid om jezelf te ontwikkelen en wij zijn op een missie waarin wij lezen voor iedereen toegankelijk maken. Wij zijn NBD Biblion!

Als Growth Hacker ga jij op zoek naar de perfecte product-market fit. Je herkent, je verkent en test nieuwe kansen en ontgint op deze manier geheel nieuwe marktgebieden.

Herken jij jezelf in deze kans voor jezelf? Dan is het tijd om dit te verkennen! Blaas jij ons omver met een kick-ass sollicitatie op onderstaande vacature? Dan testen wij vervolgens samen jouw product-market fit op de vacature.

### **Wat je gaat doen**

Jij gaat ervoor zorgen dat onze producten en services op een slimme, doordachte manier vermarkt worden.

Jij streeft snelle en efficiënte groei na van onze gehele organisatie. Je weet binnen no-time onze markt te duiden en brengt de kansen in kaart. Doordat je goed luistert, weet je je goed te verplaatsen in onze klanten en snap je wat hen doet bewegen zodat je dit kunt vertalen naar de juiste acties. Samen met de klant test je voortdurend en meet je de uitkomsten en optimaliseer je waar nodig. En je stopt niet totdat je je doel hebt bereikt.

Is dit nu wat een Growth hacker doet? Bij ons wel!

### **Jij bent...**

Iemand die wij op handen gaan dragen! Want onderaan de streep zorg jij voor heel tevreden (nieuwe) klanten.

Je luistert goed en vertaalt wat je hoort en ziet bij de klant naar effectieve marketingcampagnes. Je bent thuis in de wereld van digital en dit houdt in dat jij datagedreven werkt, kennis hebt van social media door verschillende marketingtechnieken (Lean Startup, AARRR) en ervaring hebt met een verscheidenheid aan tooling (Google analytics, dashboard tooling, marketing automation).

Tegenslagen zie jij als mogelijkheden, waarbij je moeiteloos verandert van tactiek of benadering op zoek naar conversie. Je bent creatief in jouw benadering en vindt het leuk collega's mee te nemen in jouw werkwijze.

### **Jij was...**

- HBO-student of WO-student. Of een ambitieuze MBO-student met een op dat moment nog onbenut HBO-brein.
- Growth-najager bij 1 of meerdere werkgevers voor de afgelopen 2- 5 jaar.
- Altijd al communicatief vaardig, leergierig en nieuwsgierig

### **Really-nice-to-haves**

- Aantoonbare kennis en vaardigheden op het gebied van Marketing, ICT en toegepaste psychologie.
- Een betrokken, flexibele en transparante werkhouding

- Sterke affiniteit met de laatste digitale ontwikkelingen.

**Solliciteren?**

NBD Biblion werkt voor deze positie samen met recruitment partner Shokunin. Ben jij geïnteresseerd in bovenstaande functie? Laat het Dino van Shokunin weten via [dino.hoeven@shokuninrecruitment.com](mailto:dino.hoeven@shokuninrecruitment.com).