

## MARKETEER



Ben jij de ervaren marketeer met online focus die een wezenlijke bijdrage wil leveren aan het behalen van onze ambities? Reageer dan nu!

### WAT GA JE DOEN?

Samen met jouw collega's in het Marketing & Sales-team ben je verantwoordelijk voor de uitvoering van strategie. Je draagt bij aan het opstellen en uitvoeren van markt- en klantonderzoek. Je hebt een sterke **klantfocus** en zet verschillende campagnes op, voert deze uit en rapporteert over de voortgang hiervan. De klantreis staat bij jou centraal en je zorgt dat deze geoptimaliseerd wordt. Je bent binnen het team verantwoordelijk voor de marketing en communicatie voor onze media (boeken en andere fysieke media) richting bibliotheken en het onderwijs. Je stelt een jaarplan op en voert dat ook zelf uit. Je zorgt voor bekendheid van, en conversie in, de webshop en verzorgt de marketing en communicatie voor onze winkel.

### WIE BEN JIJ?

Je bent een ervaren marketeer met een online focus, je hebt ervaring met het borgen van de klantreis en een duidelijke hands on mentaliteit. Je werkt graag samen met je collega's om doelstellingen te behalen, je hebt ervaring met het werken in een scrumteam en hebt een proactieve houding. Je hebt een gedegen kennis van Google Analytics en bent analytisch. Daarnaast ben je enthousiast, **daadkrachtig** en op de hoogte van moderne (online) marketing- en communicatietechnieken. Je bent in staat een marketingplan/ go-to-market plan op te stellen en dat uit te voeren. Je weet leads te genereren en deze om te zetten in opportuniteiten en conversie. Verder heb je:

- HBO werk- en denkniveau;
- 2 tot 5 jaar ervaring in een soortgelijke functie;

- Affiniteit met boeken en fysieke media, bibliotheken en scholen;
- Ervaring in (online) marketing en e-commerce.

## **NBD BIBLION**

Wij zijn dé integrale servicepartner voor de openbare bibliotheekbranche op het gebied van fysieke media, digitale informatieservices en logistieke diensten. Samen met ruim 150 medewerkers leveren we een **compleet pakket** producten en diensten die bijdragen aan het succes van de openbare bibliotheken en (school)mediatheken. De openbare bibliotheek is een laagdrempelige plek in de samenleving, waar mensen worden om gemakkelijker informatie te vinden en te begrijpen. NBD Biblion is opgericht om lokale bibliotheken te ontzorgen. Nu de uitdagingen van bibliotheken zijn veranderd, hebben zij ook op andere gebieden ondersteuning nodig. Daarom verandert NBD Biblion mee. Dit doen we door het uitleenklaar maken van miljoenen boeken per jaar, het leveren van duizenden recensies en ook het selecteren, metadateren en catalogiseren van zo'n 15.000 titels.

Onze organisatie is een nieuwe weg ingeslagen waarbij we op meerdere gebieden innoveren en vernieuwen. En daar hebben we **pioniers** bij nodig! Pioniers die ondernemend zijn, zich verantwoordelijk voelen en die de drive hebben een essentiële bijdrage te leveren aan het samen op weg gaan naar een proactieve organisatie. Hierbij zijn heldere en korte communicatielijnen van groot belang. We willen zeer tevreden klanten en dat bereiken we door nóg meer samen te werken met onze klanten en onze partners.

## **DE AFDELING**

De afdeling Marketing & Sales bestaat uit een aantal Marketing & communicatie-medewerkers, : het klant contact center, een product owner CRM, een content marketeer en een team van accountmanagers. Je rapporteert rechtstreeks aan de Manager Marketing & Sales. De afdeling ondersteunt de business op het gebied van marketing en sales.

## **AANBOD**

Wij bieden je een open en **moderne werkomgeving** met enthousiaste collega's. Onze cultuur is laagdrempelig met aandacht voor jou en jouw persoonlijke ontwikkeling. Naast een marktconform salaris, schaal 8 cao openbare bibliotheken, bieden wij een ruime selectie aan secundaire arbeidsvoorwaarden zoals: bedrijfsfitness, gratis bibliotheeklidmaatschap en betaald ouderschapsverlof.

Ben jij net zo enthousiast als wij? Laat dan zo snel mogelijk van je horen door een mail t.a.v. Jorine van Dort te sturen naar [solliciteren@nbdbiblion.nl](mailto:solliciteren@nbdbiblion.nl). Een assessment kan deel uitmaken van de procedure.

Wil je graag meer informatie over de functie zelf? Neem dan contact op met Marjolein Nadorp, Manager Marketing & Sales. Zij is te bereiken op 079-3440344 en via de e-mail, [Marjolein.Nadorp@nbdbiblion.nl](mailto:Marjolein.Nadorp@nbdbiblion.nl)

Acquisitie op basis van deze vacature wordt niet op prijs gesteld